

金融助力舟山市海洋经济跨越式发展专项行动 宁波银行舟山分行全方位打造“蓝色海洋”金融场景

□通讯员 翁子涵

今年以来,宁波银行舟山分行积极落实人民银行舟山市分行“金融助力舟山市海洋经济跨越式发展专项行动”要求,围绕“蓝色海洋”重点领域,不断发挥自身优势,深化海洋经济领域金融产品和服务创新,助力海洋经济跨越式发展。

助力海洋传统产业转型升级 创新“蓝色海洋”系列信贷产品

宁波银行舟山分行创新推出航运信用专案、航运项目贷款、渔船主信用专案等“蓝色海洋”系列信贷产品,通过放宽准入条件、提升综合授信额度、降低绿色企业利率等方式,为涉海小微企业提供线上操作、随借随还、免抵押担保等特色化融资服务。截至8月末,该行共向18家航运企业投放航运信用专案贷款0.49亿元,发放船舶抵押贷

款0.29亿元,发放渔船主信用专案贷款0.3亿元。

促进海岛文旅产业融合 持续优化文旅金融服务链

宁波银行舟山分行深入开展



“暖心助企 服务解难”大走访大对接活动,聚焦海洋景观设施、文化标识工程和精品文旅项目,在信贷资金保障、贷款审批效率、金融服务定价等方面提升金融服务水平,积极对接“小島你好”“星辰大海”等计划,做好海上文化长廊建设金

融保障。截至8月末,该行共对接走访文旅企业逾百家,累计发放文旅企业贷款42笔共2.64亿元。

推动市场主体数字化转型 科技赋能提升金融服务“软实力”

宁波银行舟山分行充分发挥金融科技优势,运用大数据和移动互联网技术,为客户在日常集团资金管理、票据收付、外贸业务、政务管理、工资发放、非银融资等环节提供全生命周期服务。不断优化“管宝类”和企业APP等拳头产品的应用体验,同时围绕特色园区、特色产业板块、特色生态场景做好定制服务,推出“智慧”系列方案,不断优化企业场景服务,加快数字化转型进程。截至8月末,该行为区域内370余户企业提供数字化转型金融服务,共计开发12个智慧场景,为企业发展提供了科技服务和金融支撑。

新型泡沫浮球替换成功 专项贷款助力养殖户创收

□通讯员 王哲智 朱虹

近日,嵊泗县枸杞乡贻贝养殖户成功完成了新型泡沫浮球的替换,这一变革不仅提高了养殖户的收益,也为当地经济发展注入了新的活力。浙江嵊泗农商银行通过发放专项贷款支持养殖户,积极推动了该产业的升级和发展。

据悉,该行推出的新型浮球专项贷款计划旨在支持养殖户引入新型泡沫浮球技术。实施过程中,该行客户经理遇到了养殖户老李。老李一直在使用传统的浮球技术进行贻贝养殖,产量一直无法提高,他了解到该行的专项贷款计划后,希望能获得资金支持以引入新型泡沫浮球技术。在

该行的帮助下,老李成功申请到了30万元贷款,购买了新型泡沫浮球材料,并完成了相应的技术培训,他的贻贝产量得到明显提升,品质也得到了进一步提升。

专项贷款作为该行支持贻贝养殖业发展的重要金融工具,为新型泡沫浮球的替换提供了关键资金保障,不仅改善了养殖户的生产条件,提高了生产效率,也为当地打造了一个充满活力和创新力的产业生态。金融与科技的结合可以为产业带来巨大的变革和提升,通过专项贷款等金融工具,该行将进一步推动贻贝养殖业的现代化和可持续发展,并探索更多创新和发展机遇,为当地乡村振兴和共同富裕作出更大的贡献。

以练促行 提高金融服务水平

□通讯员 夏洁琼

为切实做好杭州亚运会期间消费投诉管理工作,强化员工重大消费投诉的应急处理能力,绍兴银行舟山分行在近日开展了亚运期间重大消费投诉应急预案演练。

该行成立重大消费投诉应急预案演练小组,明确各成员职责,

根据重大消费投诉应急预案案例进行角色扮演。通过此次演练,切实提高了网点的服务应急处置能力,提升了网点服务水平。

“今后分行将不定期组织开展预案演练,确保全行能正确处理突发消费纠纷事件,最大程度预防和减少声誉风险的损失,保障我行和消费者的合法权益。”该行相关负责人表示。

完善金融服务 助力亚运盛会

□通讯员 陈文光

“现在买你们的贵金属越来越方便了,产品设计精美,通过手机就能购买。”近日,一位客户到工商银行舟山分行营业网点办理业务,被“工行驿站”里的亚运贵金属类特许商品吸引。工作人员热情地向其介绍亚运贵金属类特许商品内容,得知他平时爱好收藏,又喜欢各种体育赛事。“恰逢这次亚运会在家门口举办,必须留作纪念。”该客户当即决定买下一套。

当好亚运官方银行服务合作伙伴,打响工行服务品牌。为助力

杭州亚运盛会的顺利召开,作为亚运金融“城市侧”分行,2023年以来,工行舟山分行深入开展网点亚运氛围营造、网点服务环境靓化、网点员工礼仪培训等系列活动。

该行在网点增加亚运元素,张贴相关防撞条、窗花,在厅堂显眼位置打造亚运展示专区,将低柜背景灯箱更换为亚运款式,并在咨询台或展示柜等客户视线停留区摆放亚运相关物件和亚运贵金属类特许商品,推广亚运专用存单;在网点灯箱、电子显示屏投放亚运合作宣传素材,营造亚运氛围,传播亚运理念。目前,该行已

累计销售亚运存单近3000笔,金额达1.4亿元。

该行通过对营业网点、自助银行、服务设施、无障碍通道等的靓化,确保标识、标牌、门楣及户外灯箱的整洁、完整、清晰,为客户提供明亮、温馨、舒适的窗口服务环境;在设立核心保障网点、重点保障网点的基础上,结合辖内网点区位优势和对客群特征,主动融入周边生态,打造“工行驿站+”服务场景,提升网点服务的广度与深度。目前,该行一级网点、三级网点分别支持24种、12种外币兑换服务。

该行邀请专业培训机构老师

举办服务礼仪、外币反假鉴别等培训,从厅堂服务、沟通识别、营销技能等方面入手,提升网点人员厅堂营销服务能力;组织本外币现金、本外币账户等与亚运密切相关业务及对应业务异常处理、应急处置等全流程测试演练,为亚运提供更优质的金融服务保障。同时,在核心保障网点、重点保障网点配备外语服务人员,确保涉外服务无障碍;严格落实“首问负责”制和应急管理,做好关键时期客户投诉、舆情的化解,坚守“零舆情、零服务事件”这一底线。



金融服务 进老年大学

□通讯员 樊祝言

为向老年群体提供专属金融服务,近日,温州银行舟山分行营业部员工走进老年大学,开展了“普及理财知识 宣讲金融常识”系列活动。

银行工作人员将与百姓生活密切相关的金融知识普及到老年群体,进一步强化了金融知识的现场宣传力度。

“后续,温州银行舟山分行将持续开展各类金融公益活动,着力提升社会公众的金融素养。”该行相关负责人表示。

现金服务“大篷车”进长途客运中心

□通讯员 韩芳芳

在亚运会即将到来之际,浙江稠州商业银行舟山分行于近日走进普陀长途客运中心,开展现金服务“大篷车”活动,为车站内候客的出租车司机宣传人民币知识,提供小面额现金兑换服务。

普陀长途客运中心作为普陀城区客运交通的总枢纽,站内客流量大,站内候客的出租车司机日常接触现金较多,对零钱兑换有一定的需求。通过前期摸排调研,该行工作人员准备了一批装有各类人民币宣传折页的零钱包以及装有每份合计100元小面额零钱的便捷式零钱兑

换包。当天下午,该行工作人员来到普陀长途客运中心,为站内候客的出租车司机耐心讲解各类人民币鉴别知识,解决他们的零钱兑换需求,为他们发放装有不宜流通人民币、反假币及新版人民币防伪知识等宣传手册的零钱包。

据悉,半天的活动时间,该行

人员准备的“有价”零钱包全部兑换完。“大篷车”活动受到了现场出租车司机朋友的欢迎。“接下来,稠州银行舟山分行将继续做好小面额现金服务,提升现金便民服务水平,不断增加与各类客户的黏合度,进一步畅通现金服务环境。”该行相关负责人表示。

蓄势待发 喜迎亚运

□通讯员 钱琳

点燃亚运激情,以亚运精神增强企业员工凝聚力,向心力。近日,民泰银行定海支行举办“迎亚运,讲文明,树新风”射箭活动。

百步穿杨,箭无虚发。员工们认真听老师讲解了射箭运动的基本要领和注意事项,随后瞄准靶

心、屏息凝神、开弓放箭。友谊第一比赛第二,活动释放了支行全体员工的工作压力,激发了大家对生活、工作的热情与斗志,强化了团队意识。大家表示,将进一步瞄准工作重心,更好地把活动中汲取的力量投入到今后的工作中,为民泰银行的发展贡献一份力量。

观看警示教育片 强化廉洁约束力

□通讯员 曹思栋

为发挥反面典型警示教育作用,增强干部员工廉洁自律意识和拒腐防变能力,近日,人保财险舟山市分公司组织全市系统员工开展警示教育专题活动,观看《浙江保险业涉刑案件警示教育宣传片》。

该警示教育片深刻剖析了部分保险从业人员走向违法犯罪深渊的思想根源与心态轨迹,切实增强了对警示教育针对性、震慑性和实效性,教育员工知敬畏、存戒惧、守底线,根植守法合规文化,树立良好企业形象,为公司向高质量发展转型提供坚强的政治保障。

据相关负责人介绍,下一步,人保财险舟山市分公司将坚持开展常态化警示教育,在做实廉洁宣教“规定动作”的基础上,不断创新“自选动作”,探索开展形式多样的警示教育活动,让干部员工接受鲜活生动的警示教育。

打造“产品+服务+内容”商城 共同见证“互联网冲浪20年”

□通讯员 郭授

还记得20年前的你是如何度过一天的吗?如何购物?如何出行?如何娱乐?如何与他人互动沟通?从2003年,中国网民数超越7900万,到如今,中国网民数量达到10.79亿。20年来,互联网的飞速发展正在改变中国人的生活。

中国互联网络信息中心数据显示,截至2023年6月,中国互联网普及率已达76.4%。越来越多的人正通过网络应用、数字设施,共享信息技术发展成果。为顺应互联网

时代广大消费者的消费习惯、更好地满足人民群众线上便捷购买保险产品的需求,中国人寿保险股份有限公司秉承“数字化、智能化、共享化”互联网理念,打造了集“产品+服务+内容”于一体的“中国人寿保险商城”。

中国人寿保险商城目前已在中国人寿寿险APP、官方微信公众号、微信小程序、官方网站等多平台上线,充分发挥互联网“触达快、覆盖广、效率高”优势,为中国人寿寿险公司增加一种陪伴客户的方式,让广大客户可以享受到贴心暖心的线

上服务,轻松获取各类保险知识,量身定制保障计划,真正实现“随时在您身边,随处与您相伴”。

今年是中国人寿寿险公司股改上市20周年。这20年,是互联网技术蓬勃发展的20年,也是中国人寿寿险公司与家国时代共进共荣、对日新月异美好生活长情陪伴的20年。金秋九月,中国人寿寿险公司联合新浪财经、知乎,共同开展“互联网冲浪20年”系列线上活动。通过原创音乐故事主题影片、北京街头采访、趣味海报漫画、故事征集活动,以及“中国人寿保险商城”

专场活动等形式,与大家一起见证、分享网络给公众生活带来的改变与思考。

“时光之线永远在线 互联你我一触即达”,从过去到未来,中国人寿寿险公司将始终坚持“以人民为中心”发展思想,紧跟时代步伐,加强创新实践,持续优化产品和服务供给,为人民群众美好生活护航。



理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行(0580-2269262)	
产品名称:	益民理财“宁合”理财计划110号金秋特别版
理财期限:	287天
认购期:	2023年9月13日-2023年9月19日
业绩比较基准:	3.75-4.05%
购买起点:	10000元