

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

服务实体经济跑出金融“加速度” 工行舟山分行实干担当激活民营经济一池春水

□通讯员 王立

近日,面对浙江某新材料科技公司百万吨聚苯乙烯项目迫在眉睫的融资需求,工行舟山定海支行打破地域界限,联动上级行实施跨省协同作战,在前期投放5亿元项目贷款的基础上,立刻追加3800万元专项融资,以“工行速度”护航重点项目在春节后的如期投产。

一直以来,工行舟山分行始终秉持服务实体经济的初心,以金融创新为引擎,精准对接民营企业需求,为舟山民营经济高质量发展注

入强劲动能。

工行舟山分行深度融入长三角一体化战略机遇期,聚焦海洋经济产业链,赋能产业升级,破解融资堵点。该行积极支持交通、能源等版块,运用国家再贷款政策,助推船舶购置、港口改造等领域的业务。截至2024年末,工行舟山分行民营企业贷款余额达181.31亿元,较年初新增19.47亿元;制造业贷款余额154.66亿元,较年初新增12.20亿元。

舟山某企业为节能降耗,积极深耕水资源高效利用领域,但却因供水管网升级面临融资难题,工行

舟山定海支行迅速响应,开辟绿色通道,仅3天即发放“节水贷”。近年来,该行聚焦绿色转型,护航可持续发展,围绕“双碳”目标,重点支持清洁能源等领域。截至2024年末,绿色贷款余额突破71.45亿元,较年初新增37.42亿元。

深耕普惠金融,激发民企活力。该行以“数字+普惠”双轮驱动,在了解企业经营状况、资金需求及面临的困难后,积极推荐工行的新一代“经营快贷”“e企快贷”等产品。截至2024年末,累计支持普惠客户3867户,发放贷款70.04亿元,

同比增幅12.86%。推进“专精特新”企业、国家级高新技术企业、科技型中小企业等金融服务工作,推出“浙科e贷”“知识产权质押贷”“科创成长贷”“科创上市贷”等全生命周期产品体系。截至2024年末,该行科创贷款余额达158.45亿元,较年初新增6.77亿元。

潮涌东海千帆竞,奋楫笃行正当时。下一步,工行舟山分行将以实干担当诠释国有大行使命,为民营企业铺就“向海图强”之路,继续为舟山建设现代海洋城市贡献澎湃金融力量。

双轮驱动 海岛金融服务便民更惠民

□通讯员 周青林

2024年,通过深耕汽车分期与信用卡业务,邮储银行舟山市分行为海岛居民实现“车轮上的幸福生活”按下加速键,以普惠金融之力激活海岛消费新动能,诠释“金融为民”的责任担当。

汽车分期业务破浪前行,实现市民车轮上的幸福。面对海岛交通刚需与居民购车融资难的双重挑战,邮储银行岱山县支行的客户经理团队化身“海岛金融轻骑

兵”,建立“半小时响应+全天候上门”服务机制,为不便出行的渔民、乡镇居民提供从资料收集到业务办理的一站式服务。去年11月的舟山国际车展中,该行客户经理连续驻守展位为购车市民现场办理分期,成为车展上一道独特的风景线。2024年,邮储银行舟山市分行汽车分期业务超过3000万元。

“以前办贷款要坐船到县城,现在银行工作人员直接到码头边的渔市找我签合同。”枸杞岛渔民

王师傅在办理汽车分期业务后感慨。这种“把柜台搬到船头、让服务追上浪花”的实践,正是邮储银行破解海岛金融服务“最后一海里”难题的生动注脚。

信用卡点亮海岛生活圈,普惠浓缩于方寸之间。在嵊泗列岛,借助科技赋能与本土化运营,邮储银行针对不同群体推广信用卡,为岛民送上实惠:通过大数据精准画像,筛选出养殖户、民宿经营者等目标客群,组建“登岛服务小分队”乘船跨海上门办理;针对年轻

消费群体,创新推出“悦享车生活+奶茶经济”组合权益,将金融服务嵌入奶茶、咖啡等海岛网红店的消费场景,让金融惠民落在青年心坎上。截至2024年末,该行的信用卡特惠活动已覆盖绝大部分岛内商业体。

“我们将持续升级‘海上移动金融服务站’模式,创新推出特色产品,让金融‘活水’滋养海岛共富之路。”邮储银行舟山市分行负责人表示。

反诈宣传正当时 多措并举筑防线

□通讯员 金泽雅 赵玲璇

为进一步加大反诈宣传力度,切实增强群众的防骗意识和识骗能力,积极营造全面反诈的浓厚氛围,近日,农业银行舟山分行以“警惕诈骗新手法,不做电诈工具人”为主题,全方位、多层次、高密度地集中开展反诈宣传。

以辖内营业网点厅堂为宣传主阵地,该行全方位、立体式地开展反

诈知识宣传,面对前来办理业务的市民,尤其是中老年人,加强宣传教育与提醒,提高大家在电信网络诈骗、非法集资、个人征信等方面的金融意识。

该行辖内浙江自贸区支行联合中国人民银行舟山市分行在临城海湾公园市民中心广场开展“全民反诈在行动”主题活动,吸引周边200余名青年市民现场参与活动,联合宣传,形成合力,进一步提升了

宣传质效。

结合岁末年初关键节点,该行辖内各网点积极开展进校园、进企业、进农村、进家庭、进社区等“五进”主题宣传和其他特色宣传,通过悬挂标语、摆放展板、发放宣传资料等方式,向群众普及识别和防范电信网络诈骗与非法集资的知识。该行在客流量集中的快速公交上投放反电诈相关宣传视频,向群众传达最新惩戒办法和典型诈骗

案例。

本次宣传活动正逢民众支付结算高峰期,取得了较好的宣传效果,充分体现了银行业为民利民的服务宗旨,展现农行践行社会责任的良好形象。下一步,该行将继续加强防范非法集资、警惕电信网络诈骗的群众教育,守护好百姓的“钱袋子”,为建设和谐稳定的金融环境贡献力量。

警银联动 提升员工反诈能力

□通讯员 陆怡

为了加强行员工反诈、防诈意识,深化员工培训实效,常态化组织开展涉诈“资金链”精准治理培训辅导,近日,杭州银行舟山分行特邀市公安局新城分局的反诈民警为员工开展反诈宣传讲座。

讲座现场,受邀警官通过播放反诈宣传PPT的方式,结合辖区内典型电信网络诈骗案例,深入浅出地讲解了当前电信网络

诈骗的各种手段和防范要点,提醒大家要时刻保持警惕,避免落入诈骗陷阱,帮助该行员工熟练掌握反诈职责和处置流程。

此次反诈宣传讲座,通过多方面的解析、形式多样的真实案例,切实提高了杭州银行舟山分行员工对电信网络诈骗的识别能力,从源头上防范电信网络诈骗的发生,进一步提高了银行职员的反诈意识,保障银行和市民权益不受损失。

强化反舞弊教育 筑牢理赔廉洁防线

□通讯员 陆秋冕

为进一步加强理赔队伍建设,提升理赔人员反舞弊意识和廉洁自律能力,太保产险舟山中心支公司共享服务中心于近日针对理赔条线人员组织开展了反舞弊警示教育培训活动。

培训强调反舞弊意识和廉洁自律对于公司发展和行业形象的重要性,指出理赔环节是保险服务的关键环节,员工必须坚守廉洁底线,确保每一笔理赔都公正、透明、合规。

会上,通过观看反舞弊警示教育片及实际案例分析,理赔人员深刻认识到舞弊行为的法律后果。主讲人结合自身丰富的实践经验,分享了保险理赔中常见的

舞弊手段和特点,如虚假报案、夸大损失、内外勾结等,并传授了有效的识别方法和防范技巧。培训还设置了互动环节,理赔人员积极提问,就工作中遇到的实际问题 and 困惑进行深入交流。大家纷纷表示,通过互动交流,对反舞弊工作有了更清晰的思路和方法。

培训结束后,全体理赔人员进行了反舞弊宣誓,并签署反舞弊承诺书,以书面形式明确了自己的责任和义务。

此次反舞弊警示教育培训活动,让公司理赔人员的反舞弊意识和廉洁自律能力得到了显著提升。后续,该公司将继续加强反舞弊工作,建立长效机制,为公司的稳健发展和客户的合法权益保驾护航。

助力中小外贸企业发展 “信汇成长”赋能融资服务

□通讯员 夏觀彬

为深入贯彻国家稳外贸的决策部署,积极应对外部环境变化带来的挑战,中信银行紧跟时代步伐,不断创新服务模式,推出“信外汇+”跨境金融综合服务体系,其“信汇成长”服务致力于打造特色化、专业化、数字化、便利化的外贸融资和交易服务体系,全方位助力中小微外贸企业成长。

中信银行深入调研外贸企业的实际需求,创新产品体系,助力外贸企业稳健前行。该行推出了外贸三叉戟及外汇衍生品风险中性专项授信方案产品体系。这一产品体系是对传统授信业务的优化与升级,通过数字化手段实现了融资及交易服务的全面升级,为中小微外贸企业提供了强有力的支持。

数字化服务升级,提升融资效率与质量。“出口e贷”面向普惠外贸客群,通过大数据分析和

机器学习技术,根据企业的历史交易数据线上自动核定最高300万元人民币的可循环贸易融资授信额度。同时,该产品还实现了线上自动放款功能,支持信保、关税、订单、运费等多种场景项下的融资需求,极大地提升了融资效率。

去年,中信银行与中国出口信用保险公司签署了“数字服务支持中小微外贸企业联合行动宣言”。宣言包括数字引领、数字创新、数字管控、数字服务以及数字赋能五个主题,有效整合双方在数字普惠金融领域的产品和服务,致力于通过构建智能风险体系破解企业融资难题,提升企业融资便利性,共筑中小微外贸企业发展新篇章。

展望未来,中信银行将进一步加强与中国出口信用保险公司等合作伙伴的紧密合作,推动银保合作向更深层次、更广领域发展;不断创新服务模式和产品体系,助力中小微外贸企业成长,奔向更加广阔的发展空间和未来。



守现金服务初心 筑金融普惠之路

□通讯员 吴秀丽

为坚定维护人民币法定货币地位,切实保障公众合法权益,近日,温州银行舟山分行开展现金服务宣传及人民币知识普及活动。

活动期间,该行工作人员深入周边社区、商圈开展现金服务和知识宣传活动。同时,网点始终保持充足的小面额现金储备,重点满足菜市场、公交站等场景的现金需求。针对老年人、残障人士等群体,该行推出“无障碍服务窗口”“预约上门服务”等特色服务,确保现金支付“零障碍”。

创新服务赋能民营企业 共筑高质量发展新篇章

□通讯员 郭授

近日,民营企业座谈会在京召开。会议再次释放了支持民营经济发展的强音,强调民营经济在中国式现代化中的战略地位,并鼓励民营企业通过科技创新引领经济高质量发展。

在国家大力支持民营企业发展的政策背景下,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)通过旗下重大资产运营项目,以“暖心服务+智慧空间+生

态共建”为核心,多维度助力民营企业降本增效、激发活力

针对民营企业“成本高、资源少”的痛点,中国人寿寿险公司创新服务模式,打造“有温度”的营商环境,在全国多地推出“全周期护航计划”。在山东、厦门、宁波等地的项目中,专业团队提供“入驻开荒+日常管家”服务,企业只需专注核心业务。

灵活空间重构,破解企业“成长烦恼”。为满足民营企业动态发展需求,该公司的陕西项目创新打造

“蜂巢式”灵活办公区,面积从10平方米起可按需自由扩展,支持长短租、拎包入住。

中国人寿寿险公司通过高频次、多元化的租户活动,搭建资源互通平台。节日庆祝、健康讲座、商业论坛、3V3篮球赛等活动,不仅拉近企业距离,更促成多项业务合作,激活企业“朋友圈”。

作为保险行业领军者,中国人寿寿险公司始终不忘“服务国家发展大局 守护人民美好生活”的企业使命。其重大资产运营项目不仅

为民营企业提供物理空间,更通过保险金融产品为其定制风险保障方案,形成“空间+金融+生态”的全链条支持。

在政策与市场的双重机遇下,中国人寿寿险公司将继续深化服务内涵,助力更多民企在高质量发展浪潮中破浪前行,共同绘就中国式现代化的壮丽图景。



玩转信用卡

工行信用卡 新客见面礼

2025年2月1日至2025年12月31日期间成功办理我行万事达、Visa银联、运通、JCB品牌信用卡产品的新客户任意消费1笔,即具备新客礼领取资质,5个工作日后即有机会通过“e生活plus”微信小程序中的“新客有礼”专区下“爱购新客礼”活动页面,根据客户活动期内办理信用卡的品牌领取实物/虚拟礼品1件。每位新客户全部专区礼品限领1件,具体礼品以活动页面展示为准。如客户消费达标后,当月已无名额,客户可在活动期内的其他月份领取礼品。

交通银行信用卡 “惠”动岛城优惠抢券

2025年2月1日起至2025年3月31日,归属舟山地区的交行信用卡持卡人可在每周五进入买单吧APP最红专区,抢外卖红包和美食、加油代金券。上月消费满6000元,可在买单吧“惠生活”专区抢30元无门槛刷卡金。以上活动数量有限,先到先得。详询交通银行舟山分行各营业网点或致电0580-2662111。