

最长保鲜一个月！晚稻杨梅这一难题有望解决

白泉皋泄村引入“神器”，免费给种植户使用

□驻定海记者 吴建波
通讯员 王思涵 文/摄

本报讯 “天要下雨了,快帮我把抢摘下来的杨梅暂放到仓库里。”近日,定海区白泉镇皋泄村杨梅种植户袁伟双拎着几篮杨梅走进村里的“柚香梅林”共富工坊,在工作人员的操作下,杨梅被放入一间特殊的仓库。“听说这个仓库保鲜效果很好,这下不用急着去卖杨梅了。”看着自家杨梅上了“保险”,袁伟双心里的一块石头终于放下。

杨梅可放一个月左右，口感无变化

袁伟双口中的仓库,是今年皋泄村引入的一个电场恒温冷库。走进该村委会,只见院子一角摆放着一间白色的可移动式仓库,占地约有3平方米。打开库门,里面放置了一个四层货架,内墙上布满了冷凝管,仓库外还安装有电磁保鲜控制器。

“柚香梅林”共富工坊工作人员庄逸介绍,这是村里今年2月引入的设备,有了这个“神器”,理论上杨梅可以存放一个月左右,口感跟存入时相比基本没有变化。

据了解,皋泄村使用的电场恒温冷库由舟山海洋科学城一家专门研发保鲜设备的企业提供,该设备运用的技术,能创造出使水分子即使在冰点下也不会产生冻结的冷却温度环境,具有延长冷藏时间、提升食材解冻后口感、纯物理方式无污染等特点。

“神器”亮相,免费提供给大家使用

皋泄村是白泉晚稻杨梅主要种植区域,针对杨梅保鲜期短,上市时间短的问题,今年皋泄村的共



富工坊经过科技部门牵线搭桥,从企业引入这台设备并进行测试。“普通环境下,从树上新摘来的香柚放置两天柚皮就会变软,而放入仓库几天后我们发现柚皮还是新鲜的。”皋泄村党委书记苏明英介绍,经过测试,村里决定在今年的杨梅季让这个仓库发挥作用,并在杨梅上市前通知了村民和种植大户,免费提供给大家使用。

“神器”的亮相,为种植户们解决了杨梅、香柚等农产品保鲜问题。该村种植户袁位军告诉记者,杨梅的收成受天气影响比较大,上市时如果遇到了降雨,杨梅品质和产量就会降低。但是赶在下雨前提前摘,如何给杨梅保鲜又是个大问题,“用上这个保鲜仓库后,不仅能减少种植户损失,而且等晚稻杨梅落市后期东魁杨梅登场时,还能把杨梅拿出来‘PK’,卖个好价钱。”

苏明英介绍,今年皋泄村除了传统的线下销售,还以“柚香梅林”共富工坊直播带货建立了杨梅销售阵地,鼓励销售农户将产品经过筛选后,将包装、规格、销售“三统一”,让农产品在销售过程中提升价值。

下一步,皋泄村还根据电场恒温冷库使用情况视情引入更多保鲜设备,研发杨梅啤酒等新产品,突破销售瓶颈期,延伸果蔬产业链。

新买的手表不到1个月出现故障

消费者投诉后,店方同意维修完好

□记者 李巧凤 通讯员 毛瑛瑛

本报讯 普陀东港的胡先生上月在某商场专柜购买了一款机械表,花费2200多元。这两日,胡先生发现手表不会转动,于是找商家反映,要求退货退款,结果被拒,为此胡先生向普陀区消保委投诉。

消保工作人员介入调查后,胡先生表示,自己购买手表的时间不到1个月,这么快就出现了故障,对产品质量表示怀疑,因此要求退货。手表专柜店长表示,手表售出已超过7日,并且拆封、使用,影响二次销售,只同意将手表寄回厂家修理。

根据《部分商品修理更换退货责任规定》,产品自售出之日起15日内,发生性能故障,消费者可选

择换货或者修理。胡先生购买手表已超过15日,经过消保工作人员的调解,胡先生最终与店方达成了调解协议:由店方先负责手表的维修事宜,维修完好后重新开具销售凭证给胡先生,并承诺保修期为开具凭证开始一年时间;若经维修后难以排除故障的,店方同意退货,并全额退款。

根据《实施三包的部分商品目录》中所列产品,钟表整机三包有效期为1年。消保工作人员提醒,三包有效期内消费者可凭发票及三包凭证办理修理、换货、退货,所以在选购时要仔细检查产品合格证、保修卡、说明书等凭证,并妥善保管购买发票,以免后期陷入维权困难的境地。

城市烟火气 升腾幸福味②

招牌牛骨一天至少能卖出300块,营业额也大幅增长

餐饮店老板王成：“餐饮业的‘烟火气’正在加速回归”

□记者 朱丽媛

21日早上8时多,位于新城丰茂菜场附近的吡达牛杂店,后厨的牛骨汤翻滚,滋滋冒着热气。

老板王成早早来到店里开始了一天的忙碌。熬过了最艰难的疫情3年,“餐饮业的‘烟火气’正在加速回归。”这是他最大的感触。

百来平方米的店面，每日人流量有两三百人

食材准备、店内卫生等情况他都一一过问。“做餐饮的,食品安全最重要,所以要把牢关。”来自安徽的王成到舟山开店已有9个年头。

这家店面不大,上下两层不过百来平方米,每日的人流量却有两三百人。

中午11时起,正值饭点,不断有人走进店内就餐。“两份招牌牛骨、一份牛肉炒饭……”站在门口的收银台前,王成热情地和顾客打着招呼。员工忙不过来的时候,他就亲自上阵。来店里的回头客居多,熟识的都会主动和这位满脸笑容的老板聊上几句。

过去的三年,对餐饮业的打击不小,王成深有体会。

随着牛杂店生意日益红火,王成的事业版图也开始不断扩张。2019年底,他和朋友在东港投资了一家中高档餐厅,却不想疫情突然爆发。“2020年新店开张,但受疫情影响,店里每天的人流量不过二三十人。”

没有顾客,每天的房租、水电费、人工成本都是一笔不小的数目。“我把所有的积蓄都亏进去了,还向银行贷了款。那时候,想到这些就整晚睡不着觉。”苦苦支撑了20个月,眼见着回本无望,王成最终忍痛选择关门大吉,这一下就亏损了两百万元。

那时的沿街店铺,时常有困难以为继关门歇业的。王成也见怪不怪了。

人多的时候，点餐的队伍都排到了门外路上

2021年9月,疫情稍缓,王成又在定海开起了第三家吡达牛杂店,生意依然不景气。“一开始一天仅十几人,而想要维持成本,一天起码要达到150人以上。”

今年年初,小餐饮业的“春天”回来了,店里的人流量猛增,单是店内的招牌牛骨一天至少能卖出300块。

记者在店内的一个多小时里,前来就餐的顾客络绎不绝。“从这条路过来的,十个里面有九个是进我们店吃饭的。人多的时候,点餐的队伍都排到了门外路上。”站在店门口,王成自豪地告诉记者。为了给顾客更好的就餐环境,一个多月前店面进行了重装,以崭新的面貌迎接客人。

记者了解到,相比前三年,现在店内的营业额至少提升了30%。在多数中小微餐饮店借力外卖平台拓宽销售渠道时,王成却坚持堂食。“店内的生意都忙不过来,做外卖更来不及了。”他说。

借力夜经济，他相信小餐饮业会越来越红火

今年以来,我市多措并举恢复和扩大消费。今年5月,定海五大夜市集体开街并进入常态化运营;新城举办的海岛生活节,涵盖美食、音乐、露营、潮玩、体育等于一体,3天吸引超4万人次参加,销售额超350万元;6月,普陀东港“海洲烟火烧烤街”盛大开市,50多家烧烤摊位在原先沿海一线的夜排档区域一字排开……

这一项项举措燃旺了海岛生活的烟火气,不断被激发的消费活力,也增强了王成对消费持续回升的信心。“6月底开市的舟山海鲜烧烤夜市,我们店也加入了其中。相信借力夜经济,小餐饮业会越来越红火。”他说。

筑牢防汛防台安全“防线”

助推优化营商环境

随着一年一度的春夏汛期、台风季的临近,为确保辖区内客户在台风、暴雨等恶劣天气时期安全用电,提升电气设备防涝能力。近日,国网嵊泗县供电公司组织各供电所,有序开展防汛防台客户用电安全专项检查,指导督促客户完成隐患治理,确保设备用电安全。

该公司专业人员认真梳理辖区内重要客户、敏感客户清单。从6月初至端午节前,各供电所骨干力量累计完成1户重要客户,2户排涝泵站,5处政府抗灾应急指挥中心,9处紧急避难场所,7户地势低洼专变,共计24户客户的专项用电检查,对存在用电隐

患缺陷的客户发放《隐患缺陷整改通知单》,并指导客户完成用电安全缺陷隐患整改,同时发放《防汛防台安全用电告知书》,做到重点区域全覆盖、全告知。

下一阶段,国网嵊泗县供电公司将加强多专业协同,加大防汛防台专项用电检查力度,确保在台风、汛期到来前对低洼配电小区等客户完成全覆盖,同时强化日常监督与管控,开展“客户现场回头看”工作,确保隐患消除不留死角,持续筑牢安全防线,保护群众的生命财产不受损害,为全县创造良好的营商环境提供有力保障。

(徐剑)